



توسعه تجارت مدیران پیشرو

سال تاسیس 1394

هدایت تراکنش و تامین سرمایه
ابزارهای پرداخت الکترونیک



درباره ما



درباره ما

شرکت مدیران پیشرو تاسیس سال 1394 فعالیت خود را در زمینه هدایت تراکنش‌های بانکی از طریق دستگاه‌های پرداخت الکترونیک با مجوز از (پی‌اس‌پی) تحت نظر بانک مرکزی جمهوری اسلامی ایران و قراردادبا (ای‌اس‌پی) تحت نظر سازمان تنظیم مقررات رادیویی آغاز نمود.

مجموعه در راستای آرامش کاربران تحت نظر هیات عالی نظارت بر سازمان‌های صنفی با شماره 526074، اتاق اصناف تهران با شماره 5211225 و سازمان نظام صنفی رایانه‌ایی کشور با شماره مجوز 21014414 و همین‌طور دارنده نماد با عنوان پرداخت یاری از وزارت صنعت معدن و تجارت به شماره 217130 بوده و تاییدیه مرکز توسعه فناوری اطلاعات و رسانه‌های دیجیتال را کسب نموده است. و همچنین عضوان جمن صنفی کار فرمايان و عضوات حاديه کشوری کسب و کارهای مجازی نيز می باشد و تحت نظارت سازمان امور مالياتي کشور فضای انتقادات و پيشنهادات را فراهم نموده.

لازم به ذكر است شركت مفتخر به کسب نشان کارآفرین برتر سال از نظر سازمان ملي کارآفرینی کشور و سازمان استاندارد در سال 1400 گردید.



مدمو

مقدمه

از آنجاکه موضوع معيشت خانوار و کمک مالی به کسب و کارهای کوچک در کانون توجهات این شرکت قرار دارد، با در نظر گرفتن چند بسته مالی بالرقم مختلف تحت قالب کارت‌های نقدی بسته را فراهم کرده تا عموم مردم از سرمایه‌های این شرکت برای ساماندهی به وضعیت مالی خود استفاده کنند، و به عبارتی این شرکت اشخاص واجد شرایط که نیاز به تامین مالی دارند را از طریق نمایندگان خود در شهرهای مختلف شناسایی کرده و این منابع مالی را در قالب کارت‌های اعتباری در اختیار عموم قرار میدهد.

ضمناً هر خانواده ایرانی به تعداد اعضای خانواده خود می‌تواند از این کارت‌های اعتباری بهره مند شوند.

هر نماینده به عنوان یک بنگاه اقتصادی در حوزه سرمایه گذاری پل ارتباطی بین سرمایه‌شرکت و مقاضیان واجد شرایط در شهر خود در شرایط اقتصادی امروز، بسیاری از مابانیازهای مالی غیرمنتظره‌ای مواجه می‌شوند. افزایش ناگهانی هزینه‌ها، تأخیر در واریز حقوق بازخدادهای پیش‌بینی نشده می‌توانند چالش‌هایی جدی ایجاد کنند. در این موقعیت، ممکن است به پول نیاز داشته باشیم، اما تمایلی به قرض گرفتن یا استفاده از پس اندازهای بلند مدت خود نداشته باشیم.

از طرفی وام‌های بانکی سنتی معمولاً با چالش‌های زیادی مانند مدارک متعدد، یافتن ضامن و مراحل زمان بر همراه است. این فرآیند طولانی ممکن است باعث شود وقتی وام دریافت می‌شود، دیگر کاربردی نداشته باشد! در شرایط تورمی و هزینه‌های روز افزون، دسترسی به یک منبع مالی فوری، سریع و بدون پیچیدگی، اهمیتی دوچندان پیدامی کند.



چرا در این زمینه فعالیت کنیم؟

چرا در این زمینه فعالیت کنیم؟

در واقع با دریافت نمایندگی کارت اعتباری نقدي این امکان را برای عموم مردم شهر خود فراهم می کنید که با یک بار مراجعته به دفتر شما و پس از انعقاد قرارداد (فی مابین شرکت و مشتری) کارت اعتباری را بدون چک، سفته و ضامن با اقساط تا 18 ماه و کارمزد کمتر از 2% ماهیانه دریافت نمایندواز هر فروشگاه یا مرکز خدماتی درمانی یا زیبایی (به انتخاب خود مشتری) تا سقف 70 میلیون خرید با دریافت خدمات نمایند.

همچنین نماینده قابلیت عقد مذاکره با کلیه ارگانها، سازمان‌ها، شرکت‌ها و صاحبان مشاغل صنفی، بیمارستان‌ها و کلینیک‌ها به منظور ارائه کارت به پرسنل، مشتریان، بیماران، زیبایی و... را دارد.

مسئولیت وصول مطالبات به عهده شرکت می‌باشد و نماینده هیچ تعهدی بابت عدم بازپرداخت اقساط مشتریان ندارد.

اگر خود (متقاضی نمایندگی) فروشنده کالا با رائه دهنده خدمات هستید، کافی است فروشگاه خود را اضافه کنید، مشتریان از ما اعتبار می‌گیرند تا کالا با خدمات موردنیاز شان را از شما قسطی بخرند. خیالتان راحت باشد! مابصورت نقدي و خیلی سریع با شماتسویه حساب می‌کنیم یعنی ما <تمام رسک پرداخت> را می‌پذیریم. در نتیجه تعداد مشتری‌های شما و ارزش سبد خرید شان به راحتی بالا می‌رود.

ویژگی های منحصر به فرد این طرح:

- صدور کارت ها به صورت آنی از طریق دستگاه کاملاً مکانیزه و متصل به شبکه مرکزی شرکت میباشد این سرمايه در قالب کارت های با اعتبار نقدی متغیر تا سقف 70 میلیون و با باز پرداخت اقساط 1 الی 18 ماه تحت عنوان کارگشایی به متقارضی عرضه می گردد.

▪ دسترسی عموم به آن آزاد است.

▪ پروسه تشکیل پرونده تادریافت کارت های نقدی کوتاه می باشد.

▪ امکان دریافت بدون چک و سفته

▪ امکان دریافت بدون پیش پرداخت

▪ بدون لحاظ گرفتن گرید اعتبار سنجی شخصی

▪ بدون نیاز به ضامن

▪ بدون ارائه مدارک شغلی



pc

چرا مدیران پیش رو!



چرا مدیران پیشرو؟!

- 10 سال سابقه در تامین ابزارهای بانکی و سرمایه‌گذاری شرکت در اخذ مجوزهای مربوطه
- پشتیبانی از هزاران صنف، شرکت و در سراسر ایران
- توجه داشته باشید مابه مانند سایر شرکت‌ها و مجموعه‌ها واسطه پول و سرمایه دیگران نیستیم و با استقبال کامل با سرمایه خودمان کار می‌کنیم و به همین دلیل این مجموعه کمترین میزان سودتسهیلات را نسبت به تمامی شرکت‌ها و مجموعه‌های دیگر دارد.
- توان مالی بالای شرکت سبب گردیده است که محدودیتی در پشتیبانی مالی از نماینده وجود نداشته باشد و بدون وقفه و تعطیلی آماده قبول درخواستهای نماینده‌گان هستیم.



- تیم پشتیبانی قوی
- صدور پروانه فعالیت جهت تاسیس دفتر نمایندگی
- ارائه تابلو با عنوان دفتر خدمات پرداخت الکترونیک



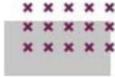
شرایط جهت اخذ نمایندگی

شرایط جهت اخذ نمایندگی

- فضای کافی و دسترسی آسان جهت راه اندازی دفتر نمایندگی (حداقل 20 الی 30 متر مربع).
- در صورت دارا بودن دفتر یا فروشگاه (اداری و تجاری) و تایید از جانب شرکت امکان فعالیت به صورت موقت در همان فضای بلا منع می باشد.
- هزینه تجهیز راه اندازی شعبه بین 100 الی 150 میلیون تومان.
- نداشتن سوپیشینه کیفری و اعتیاد به مواد مخدر و تابعیت ایرانی و سلامت جسم و روان.
- نداشتن چک برگشتی یا اقساط معوقه در حال حاضر برای شخص نماینده.
- ترجیح دارا بودن پردازه کسب و یا مدارک احراز سوابق شغلی.



نحوه درآمد نمایندگان



نحوه درآمد نمایندگان

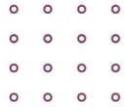
- نماینده به طور میانگین 5 الی 10 درصد از مبلغ اعتبار کل کارت رابه عنوان درآمد تضمین شده از شرکت دریافت می نمایند.





دیگر طرح های شرکت

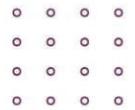




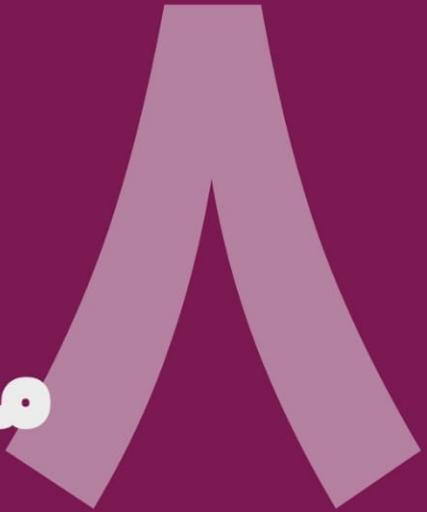
دیگر طرح های شرکت

برای اولین بار طرح همگانی نصب و نوسازی کلیه ابزارهای پرداخت الکترونیک بصورت امانی به عموم مردم در

سراسر کشور (جزئیات طرح در جلسه حضوری توسط کارشناسان ارائه میشود).



محصولات ما



محصولات ما



برنز



سیلور



گلد



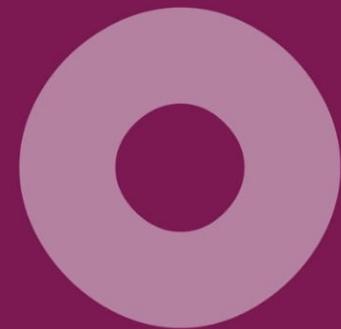
مجوزهای ما



مجوزهای ما



تماس با ما



تماس با ما



خط ویژه

۰۲۱۵۸۳۰۹

امورنمايندگان

۴۹۲۶۵۰۰۰



سامانه توسعه تجارت شركت

www.Mpmm.ir

وب سايت

www.Modiranpos.com



زعفرانيه خ ميرشريفى پ ۹ b ۷۳ واحد ۳



سامانه پيامكى
۱۰۰۰۵۸۳۰۹

